

ISSN: 035-0222 Edición 973. Abril 2017 - Junio 2017

REVISTA NACIONAL DE
Agricultura



EXPORTACIONES
AGRO



COLOMBIA ESTÁ SURTIENDO
LA CANASTA PARA ALIMENTAR AL
MUNDO

Soy
más que
productos



Soy
Fedearroz

Soy fuerza gremial y amplio respaldo tecnológico para el arroz, así como eficaz alternativa en provisión de insumos para este prodigioso grano y otros cultivos como papa, hortalizas, frutales, flores, maíz, café, sorgo y palma que llenan de progreso los campos colombianos

Informes: comercial@fedearroz.com.co
www.fedearroz.com.co



N° 973

Abril - Junio

Publicación de la Sociedad de Agricultores de Colombia – SAC -, fundada el 15 de diciembre de 1871

Tarifa Postal Reducida
No. 285 de Adpostal
Licencia Mingobierno 0037-67

Director

Jorge Enrique Bedoya Vizcaya
Presidente

Comité Editorial

Jorge Enrique Bedoya Vizcaya
Alejandro Vélez Goyeneche
Andrés Felipe García Azuero
Stephanny Pérez Salcedo

Coordinación y Edición

Stephanny Pérez Salcedo

Redacción

Stephanny Pérez

Gestión comercial

Stephanny Pérez
3042038174

Fotografía

Archivo SAC,
UPRA, Neil Palmer, CIAT

Diseño y Diagramación

Javier Enrique Nieto Díaz

Impresión

Legis S.A.

Se invita a las personas e instituciones interesadas en efectuar algún aporte de reflexión o investigación, a remitir su informe al Comité Editorial. El material incluido en esta publicación no refleja necesariamente el pensamiento de la Sociedad de Agricultores de Colombia – SAC – salvo que ello se haga explícito.

SAC

Sociedad de Agricultores de Colombia

Carrera 7ª N° 24-89, Oficina 4402
Tel: 2410035, Fax: 2410031
E –mail: prensa@sac.org.co
www.sac.org.co
Twitter: @SAColombia
Bogotá. D.C., Colombia

Contenido

6 **EDITORIAL**

7 **ESPECIAL.** ¿Colombia tiene potencial de exportación fuera de productos tradicionales?

10 **ESPECIAL.** Risaralda crece en producción de 'oro verde'

11 **ESPECIAL.** Mercado global de commodities: coyuntura y perspectivas 2017

14 **INFORME CENTRAL.** Zidres como aporte al desarrollo rural integral

18 **INFORME CENTRAL.** "Mapiripán, un territorio de progreso

20 **SECTOR EN CIFRAS.** En 2017 hay buenas expectativas para la actividad productiva

24 **NOTISAC.**

26 **NOVEDADES.**

Sociedad de Agricultores de Colombia

Jorge Enrique Bedoya Vizcaya

Presidente

Alejandro Vélez Goyeneche

Vicepresidente técnico

Andrés Felipe García Azuero

Vicepresidente de Asuntos Gremiales

JUNTA DIRECTIVA

Alejandro Estévez Ochoa

Presidente

Carlos Alberto Maya Calle

Vicepresidente

MIEMBROS HONORARIOS

Augusto Del Valle

Jaime Arias Restrepo

Carlos Pinzón Urdaneta

Ricardo Villaveces Pardo

PRINCIPALES

Luis Fernando Londoño Capurro

Augusto Solano Mejía

Carlos Alberto Maya Calle

Gabriel Harry Hinstroza

Mario Rodríguez Rico

Libardo Cortés Otavo

Eduard Baquero López

Jens Mesa Dishington

Alejandro Estevez Ochoa

Carlos Armando Uribe Fandiño

Henry Vanegas Angarita

Martha Cecilia Betancourt Morales

REPRESENTANTES POR GREMIO

Carlos Alberto Estefan Upegui- Analac

Javier Ardila Mateus- Analac

Alexander Carvajal Cuenca- Asocaña

Luis Felipe Carvajal Albán- Asocaña

Gonzalo Moreno Gómez- Asocolflores

Carolina Pantoja Rojas- Asocolflores

María Del Carmen Otero González- Asoporcicultores

Guillermo Barreneche Sánchez- Asoporcicultores

Juan Camilo Restrepo Gómez- Augura

Emerson Aguirre Medina- Augura

Humberto Mora Álvarez- Coltabaco

Carlos Ortiz- Coltabaco

César Pardo Villalba- Conalgodón

Fernando Ramos Flórez- Conalgodón

Rafael Hernández Lozano- Fedearroz

Rosa Lucía Rojas Acevedo- Fedearroz

Luis Francisco Dangond Lacouture- Fedepalma

Juan Miguel Jaramillo Londoño- Fedepalma

José Manuel García Páez- Fedepapa

Ignacio Rodríguez Santamaria- Fedepapa

Roberto Vélez Vallejo- Federacafe

María Aparicio Cammard- Federacafe

James Ortega Melo- Fenalce

Álvaro Pinedo Naranjo- Fenalce

Isaac Rabinovich Manevich- SAG Cauca

Isabela Victoria Rojas- SAG Cauca

Francisco José Lourido Muñoz- SAG-Valle del Cauca

Héctor Fabio Cuellar López- SAG-Valle del Cauca

Hernán Hernández Peñaloza- SAS

Carlos Alberto Ávila Amaya- SAS

SUPLENTES

Jorge Castro Bucheli

Anuar Escaf Mendoza

Freddy Leonardo Arias Guerrero

Adolfo León Vélez

Rosa Esther Collazos Vega

Aníbal Gutiérrez Guevara

Jorge Bendeck Olivella

Cristina Triana Soto

Carlos Fernando Mayorga Morales

Orlando Portilla Riascos

Napoleón Viveros Arciniegas

Claudia Patricia Álvarez Ochoa

Asociaciones de productores, cooperativas, agremiaciones y entidades afiliadas a la SAC

ACOSEMILLAS

Asociación Colombiana de Semillas y Biotecnología

AGRO -BIO

Asociación de Biotecnología Vegetal Agrícola

AGMO NUBES INVERSIONES

ANALAC

Asociación Nacional de Productores de Leche

ANCO

Asociación Nacional de Caprinocultores y Ovinocultores de Colombia

ASBAMA

Asociación de Bananeros del Magdalena y La Guajira

ASIAIC

Asociación de Ingenieros Agrícolas de Colombia

ASOCAÑA

Asociación de Cultivadores de Caña de Azúcar de Colombia

ASOCOLFLORES

Asociación Colombiana de Exportadores de Flores

ASOHOFrucOL

Asociación Hortifructícola de Colombia

ASOPORCICULTORES

Asociación Colombiana de Porcicultores

AUGURA

Asociación de Bananeros de Colombia

BOLSA MERCANTIL DE COLOMBIA

CASA TORO

COLINAGRO

Compañía Colombia de Inversiones Agrícolas S.A.

COLOMBIA AGRO

COLTABACO

Compañía Colombiana de Tabaco

CONALGODÓN

Confederación Colombiana de Algodón

CONFEDERACIÓN CAUCHERA COLOMBIANA

FEDEARROZ

Federación Nacional de Arroceros

FEDEBIOCOMBUSTIBLES

Federación Nacional de Biocombustibles de Colombia

FEDECACAO

Federación Nacional de Cacaoteros

FEDEFIQUE

Federación de Fiqueros

FEDEFONDOS

Federación Nacional de Fondos Ganaderos

FEDEMADERAS

Federación Nacional de Industriales de la Madera

FEDEPALMA

Federación Nacional de Cultivadores de Palma de Aceite

FEDEPANELA

Federación Nacional de Productores de Panela

FEDEPAPA

Federación Colombiana de Productores de Papa

FEDERACAFÉ

Federación Nacional de Cafeteros de Colombia

FENALCE

Federación Nacional de Cultivadores de Cereales

FIACOL

Federación Colombiana de Ingenieros Agrónomos

FIDUAGRARIA

Sociedad Fiduciaria, Filial del Banco Agrario de Colombia

FORESTAL DE LA ORINOQUIA

FUNDALLANURA

INDUPALMA

Industria Agraria La Palma

MANUELITA S.A.

MOTO MART

PALMAR DEL ORIENTE LTDA.

POLIGROW LTDA.

PROCAÑA

Asociación Colombiana de Productores y Proveedores de Caña de Azúcar

SAGAN

Sociedad de Agricultores y Ganaderos de Nariño

SAG-VALLE DEL CAUCA

Sociedad de Agricultores y Ganaderos del Valle del Cauca

SAG-CAUCA

Sociedad de Agricultores y Ganaderos del Cauca

SAS

Sociedad de Agricultores y Ganaderos de Santander

UDCA

Universidad de Ciencias Aplicadas y Ambientales

UNIAGRARIA

Fundación Universitaria Agraria de Colombia

UNIVERSIDAD DE LA SALLE

VECOL

YARA



Jorge Enrique Bedoya Vizcaya.
Presidente
Sociedad de Agricultores de Colombia.

El sector agropecuario y agroindustrial de nuestro país enfrentan una coyuntura decisiva que determinará en gran medida las bases de la estructura económica, social y productiva del campo colombiano de los años por venir.

Esta coyuntura, y solo por mencionar algunos elementos, se encuentra caracterizada por la implementación del Acuerdo de Paz con las FARC y, en particular, lo referido a las reformas institucionales y de política derivadas del *Punto Uno: Hacia un nuevo campo colombiano*; el enorme reto de las más de cien mil hectáreas de cultivos ilícitos por erradicar o sustituir y las consecuencias que en materia de seguridad y economía rural puede traer su estrategia; los dieciséis meses que le quedan al *gobierno* y el inminente inicio de las campañas presidenciales y de elección o reelección de *Senado y Cámara*; el estado de la economía, la dinámica del consumo, el impacto del clima y las acciones que en materia de competitividad y desarrollo implementen los empresarios del campo colombiano; y, finalmente, la coyuntura internacional marcada por cambios en gobiernos -y en algunos casos por las políticas-, de países claves para nuestro sector en materia de comercio internacional.

Esta coyuntura que sin duda puede definir la estructura sectorial, requiere de una institucionalidad gremial fuerte, moderna, renovada y dinámica que permita contribuir al desarrollo y al fortalecimiento de la ruralidad colombiana. En tal sentido, y para atender estos retos, al interior de la SAC, con todo nuestro equipo enfocaremos la gestión en las siguientes líneas prioritarias de acción:

La modernización institucional: La visión de nuestro campo va más allá de la producción, pasa por la transformación y generación de valor agregado en nuestros productos y llega hasta los consumidores nacionales e internacionales.

En tal sentido fortaleceremos los espacios institucionales para que el sector agropecuario y agroindustrial colombiano, en sus múltiples dimensiones, encuentren en la SAC un escenario propicio de discusión, representatividad y acercamiento empresarial. De igual forma, orientaremos esfuerzos para la generación de nuevos productos y servicios que le den, con un equipo competente y acorde a las necesidades, más valor a la institución para sus miembros.

La gestión y el seguimiento de las políticas y de la institucionalidad pública: la SAC debe cumplir una función de carácter estratégico para el sector rural agropecuario y agroindustrial colombiano, que es la de contribuir con su capacidad técnica para proponer y gestionar políticas públicas, así como la de realizar seguimiento detallado a la gestión de las entidades públicas que impactan el desarrollo integral de la ruralidad colombiana y de sus habitantes. Comercialización, producción, comercio, crédito, asuntos laborales, infraestructura, transporte, admisibilidad a otros mercados, sostenibilidad y medio ambiente entre otros temas, harán parte integral de nuestra gestión.

Serán prioridad en nuestra agenda de seguimiento a las políticas públicas y también de trabajo con el *Gobierno Nacional* los temas laborales, de salud, educación y por supuesto los relacionados con la mujer rural y su rol en el campo colombiano.

La agenda agropecuaria y agroindustrial para el periodo 2018-2022: el rol de la SAC será activo en la elaboración de propuestas de política pública para el próximo periodo presidencial, así como para los integrantes del *Congreso de la República*. El trabajo sincronizado entre el sector privado, el ejecutivo y el legislativo es garantía de éxito para que el campo colombiano encuentre en estos tres actores un frente común de búsqueda de bienestar, desarrollo, competitividad y rentabilidad sostenible. Será un año muy dinámico en materia política y la SAC estará presente en los diferentes espacios que permitan acercarnos y sensibilizar a los diferentes aspirantes a estos cargos de elección popular que registrarán, según sea el resultado, los destinos de Colombia y de sus casi cincuenta millones de habitantes.

Finalmente, la atención de la coyuntura. Al momento de escribir estas líneas nuestro equipo de colaboradores en un trabajo conjunto con los diferentes gremios del sector agropecuario y agroindustrial, y con otras instituciones privadas del orden nacional, ha venido trabajando activamente -en coordinación con el *Gobierno Nacional*-, en el seguimiento a los proyectos de ley que se llevan al *Congreso de la República* a través del mecanismo de *fast track*. Proyectos de Ley como el de adecuación de tierras, la innovación y la extensión agropecuaria, el pago de servicios ambientales, el financiamiento y crédito agropecuario, y el del tan importante tema de acceso a tierras; tienen nuestros comentarios, observaciones y sugerencias de ajuste que hasta la fecha han sido tenidos en cuenta y aceptados en su mayoría por el *Gobierno Nacional*, evidenciando la importancia del diálogo y la construcción colectiva de las políticas públicas que impactan la ruralidad colombiana.

Sin duda alguna, tiempos decisivos para el sector rural colombiano como el que vivimos actualmente, requieren de instituciones sólidas, modernas y comprometidas con la nueva realidad de nuestro campo. La SAC y su Junta Directiva estarán presentes y activas refrendando su compromiso histórico de trabajar por el bienestar de los habitantes del campo colombiano.

¿Colombia tiene potencial de exportación fuera de productos tradicionales?



Alejandro Vélez

Vicepresidente técnico, SAC

« Uno de los temas comerciales del momento es la diversificación productiva en agricultura con miras a la exportación, como alternativa para el desarrollo de la producción en el campo en un momento de posconflicto, y de un déficit significativo de la balanza comercial colombiana. »

Entidades como el *Ministerio de Comercio, Industria y Turismo* o el de *Agricultura y Desarrollo Rural* plantean una, dos, tres y más opciones que si bien son viables desde la auscultación de la demanda externa de algunos países, deben ser analizadas con más detalle entre productores y *gobierno* para evitar desencantos futuros y, sobre todo, para garantizar que el crecimiento productivo se logre de manera organizada y sostenible.

¿Uchuva criolla o aguacate Hass?

La realidad sobre los nuevos productos no es la mejor, más si se comparan las cifras habituales de exportación de algunos de nuestros productos tradicionales.

Mientras en uchuva, que ocupó en 2016 el tercer lugar de exportación como fruta fresca, el país llegó a la cifra

de algo más de US\$30 millones exportados, en el mismo año las exportaciones de banano en el mercado externo fueron de US\$1.034 millones, lo cual es una simple muestra de la enorme brecha que existe entre las exportaciones nuevas y las tradicionales.

En aguacate Hass se exportó el año pasado un valor record de algo más de US\$35 millones, con un crecimiento importante frente a 2105 cuando se colocaron en el mercado externo alrededor de US\$10,5 millones.

Es evidente que aún falta para que en lugar de tener cinco productos bandera de exportación como son el café, las flores, el banano, el azúcar y el aceite de palma, tengamos ocho o diez de la misma magnitud que serían una respuesta contundente al déficit comercial.

Los productos con los cuales el país podría penetrar mercados desplazando a otros, en particular frutales como piña, mango, el mismo aguacate, el cacao y otros más; requieren de inversiones significativas y de largo aliento que los productores temen hacer por el alto costo, la incertidumbre jurídica en temas de tierras, la inexistencia de verdaderas obras de servicio general a la producción, como vías terciarias, redes de irrigación y drenaje, y otra serie de factores que hacen de la inversión un ejercicio de pioneros con recursos de capital significativos para garantizar su sostenibilidad en el tiempo.

Otro elemento importante es el efecto productivo comparado con los productos tradicionales y la compatibilidad de las nuevas propuestas de producción con los cultivos tradicionales.

Como se puede apreciar, de acuerdo con los registros del *Ministerio de Agricultura*, los nuevos productos de exportación han tenido una evolución de las áreas de siembra creciente y positiva. Sin embargo, cuando se comparan con las áreas de cultivo tradicionales se aprecia también un marcado rezago que habría que corregir para poner a tono estas con las necesidades de exportación del país para corregir la balanza.

Hay dos temas que no se han abordado a fondo. El primero, es el tema sanitario, donde cada año se vienen sintiendo más los recortes en el presupuesto de inversión. Parece que el enfoque comercial no ha sido el más adecuado por dos razones:

- La primera, que se ha ejercido una fuerte presión sobre la autoridad sanitaria para que logre admisibilidad en productos en diferentes mercados sin que exista una cohesión real con la política productiva.

- La segunda, es que hacer presión en el tema de admisibilidad de nuevos productos y no contar con el debido fortalecimiento presupuestal del *Sistema Sanitario Nacional*, hace que el país corra riesgos delicados como es la pérdida de la admisibilidad alcanzada pero, más grave aún, que también se debilite la sanidad interna.

Lo otro tiene que ver con la falta de un análisis detallado, sobre los mercados externos.

Para garantizar que los productos que se desarrollen, o que se están desarrollando, sean sostenibles en el tiempo, las oportunidades no se pueden determinar por la estadística de importaciones de los países. Esta debe hacerse por el análisis de competidores, precios de mercado, demanda potencial futura y ventajas comparativas y competitivas con respecto a los encargados del abastecimiento actual, y todos aquellos análisis que determinan un perfil y un potencial exportador claro.

Otro elemento a considerar es que no podemos partir del presupuesto de que estos mercados son infinitos. Algunos investigadores acuciosos muestran cómo los mercados de algunas frutas tienden a saturarse, bien sea porque la demanda está llegando a la estabilización o porque el número de competidores es creciente y el mercado es muy agresivo, con lo cual las oportunidades de expansión son limitadas.

Otra aproximación puede ser que mientras el *Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, MINCIT*, procura generar señales productivas orientadas a la exportación, los logros de apertura de mercados no se dan con algunos socios. En efecto, un ejemplo fidedigno es lo que ha venido sucediendo desde 2012 con el acceso del aguacate Hass colombiano a los Estados Unidos.

Con un acuerdo comercial que ha beneficiado grandemente a los Estados Unidos, no tenemos aún acceso a ese mercado en uno de los frutos calificados como promisorios, y no hemos utilizado una de las cartas adjuntas (*side letters*), que permite que cuando un asunto



US\$30 millones

se exportó en Uchuva el año pasado y fue la tercera fruta fresca más vendida en el exterior.

Comparativo de áreas de nuevos productos exportables, frente a los productos tradicionales

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
PALMA	108.040	169.564	185.165	206.938	243.037	268.037	301.810	329.450	357.047	365.546	404.104	427.368	452.435	446.376	450.131	466.185
MAIZ TECNIFICADO	148.574	147.836	141.044	150.479	163.243	153.089	157.592	161.835	162.467	156.917	136.915	165.822	164.989	174.164	167.782	180.410
MAIZ TRADICIONAL	423.238	426.445	413.806	420.438	452.612	423.702	445.969	485.626	464.512	422.608	451.252	430.012	442.810	462.293	429.652	437.991
ARROZ	515.708	503.997	458.758	531.774	548.887	463.117	437.775	434.528	503.249	532.392	493.605	517.619	501.971	528.141	458.664	550.525
CAÑA AZUCARERA	152.427	189.811	205.456	198.038	197.013	198.049	203.184	202.926	205.664	208.254	213.809	226.443	233.567	232.718	237.945	241.344
CAÑA MIEL	0	7.914	5.480	6.913	6.550	6.471	7.523	7.174	6.475	7.321	4.959	5.303	6.625	5.609	5.126	5.210
CAÑA PANELERA	213.275	262.354	257.469	260.743	262.930	251.909	243.542	232.330	239.139	240.627	237.406	232.872	239.200	241.794	240.180	244.903
PAPA	161.350	127.924	121.737	137.321	135.467	126.972	144.084	140.050	122.640	128.701	143.110	131.183	155.940	151.076	142.108	165.733
SOYA	116.150	23.546	34.500	42.000	47.998	30.800	27.300	26.450	26.050	26.500	30.984	34.657	27.186	39.257	32.957	34.025
FRIJOL	164.600	115.556	109.327	114.854	113.650	124.611	120.577	132.329	127.501	135.151	129.540	136.192	127.325	132.102	128.234	65.928
CACAO	120.952	85.700	87.110	90.240	93.640	96.090	100.300	105.900	115.600	124.600	133.000	139.300	146.400	152.400	157.000	165.000
FRUTALES	70.843	200.400	189.408	200.544	209.032	215.824	234.070	241.266	248.973	260.023	303.678	282.040	333.637	339.096	353.315	376.548
AGUACATE								23.985	26.044	27.636	30.006	35.373	40.716	45.103	49.056	52.782
MANGO								21.314	22.003	23.666	22.000	22.277	26.935	30.841	31.139	33.774
PAPAYA								6.312	5.971	6.817	6.242	6.293	6.027	5.803	6.109	6.237
PINA								14.654	14.941	14.567	15.779	16.846	18.509	19.846	21.927	23.893

Fuente: Ministerio de Agricultura

de interés de las partes no sea atendido debidamente por una agencia, sea la *propia Secretaria de Comercio de EE.UU.* la que actúe para buscar la pronta solución del problema.

Desde hace unos dos años, el *ICA* y el *MINCIT* celebraron un convenio para atender los temas de interés orientados a la admisibilidad de productos y otras acciones, pero es poco o nada lo que se conoce de los resultados de dicho convenio o de su puesta en marcha.

Uno de los temas que se debe abordar con más cuidado y que corresponde a la órbita del *Ministerio de Agricultura* es la priorización para el desarrollo productivo, con el fin de garantizar dicha focalización de sus frutos, pues la profusión de alternativas con recursos escasos, atomiza la producción y no genera resultados de importancia.

Durante las décadas de los años 60 y 70 Colombia desarrolló dos grandes alternativas productivas, banano en Urabá y flores en los altiplanos de Cundinamarca y Antioquia, obteniendo como resultado el segundo y tercer sectores exportadores del agro. Para ello orientó su política de desarrollo hacia esos productos.

El *gobierno* utilizó instrumentos como la extinta Ley 5ª, amplió el uso del *Plan Vallejo* y el régimen franco para las regiones productoras apartadas como Urabá y hasta generó regímenes comerciales especiales para garantizar el desarrollo productivo de productos prioritarios.

Perú, por ejemplo, observando ese tipo de desarrollo en países como Colombia, optó por desarrollar modelos

Como se puede apreciar, de acuerdo con los registros del MADR, los nuevos productos de exportación han tenido una evolución de las áreas de siembra.

similares en diversos productos como mango, aguacate, espárrago, uva de mesa e industria vitivinícola, pero los complementó con inversiones importantes en servicios generales para la agricultura. Hasta ha desviado ríos de desembocadura en el Atlántico vía Amazonas hacia el Océano Pacífico, logrando pasar de una balanza comercial agropecuaria deficitaria a un superávit comercial del orden de US\$2 mil millones anuales, mientras que la balanza colombiana se debilita.

Con el esfuerzo del sector privado, ligado a una participación activa de la política pública, se logra la dinámica esperada de las exportaciones. De lo contrario, las iniciativas no llegarán a ser más que esfuerzos pequeños, individuales y atomizados y sin producir los resultados esperados.

Así, la radiografía de hoy nos muestra que sí podemos producir bienes diferentes de los tradicionales y que se está haciendo, pero para ser una potencia exportadora de nuevos productos falta mucho todavía. 🌱



Risaralda crece en producción de 'oro verde'

« Sorpresivo ha sido el crecimiento de las exportaciones de aguacate Hass de Colombia. En 2016, la variación en valor, con respecto al año anterior, fue de 241 por ciento a US\$35 millones, representados en 18 mil de toneladas. »

El mayor comprador fueron los Países Bajos, que aportaron US\$14,5 millones al total de las ventas externas. Risaralda produjo alrededor de 1.200 toneladas para enviarlos al mismo destino, el año pasado.

Beatríz Hernández Jiménez, líder departamental de *Asobofrucol* Risaralda, cuenta que el gremio presta el servicio de asistencia técnica y es socio empresarial a cinco asociaciones de productores en el departamento: *Asobass*, ubicado en Pereira; *Aguacates de la Villa* de Aspia; *Apasan* de Santa Rosa de Cabal; *Asoaguacate* de Belén de Umbría y *Asopag* de Guática, este último es un municipio que produce el 40 por ciento de todo el aguacate Hass del departamento.

“El modelo de negocio está basado en la cuantificación de cosecha de cada una de las organizaciones y se oferta –de manera escrita, con la firma de los Presidentes de

cada una de las asociaciones de productores- en bloque de volumen de producción a las exportadoras presentes en la zona. Se reciben las propuestas y se procede a realizar el análisis a las garantías que presenta cada una de las comercializadoras”, agregó Hernández Jiménez.

Un avance fundamental para poder clasificar como exportadores es procurar las Buenas Prácticas Agropecuarias, BPA. Por eso, los productores realizan monitoreos permanentes de sus cultivos; manejan visitas grupales a los cultivos como práctica colectiva de vigilancia y control de plagas y enfermedades, y entregan al comprador de la finca en un máximo de 24 horas de tiempo de recolección.

Existe un protocolo de cosecha. Así, han tomado la decisión de no aceptar fruta cosechada durante periodos de lluvia. También, se evita todo tipo de golpe a la fruta, entregando los utensilios adecuados, y existen protocolos de trazabilidad de obligatorio cumplimiento.

“La asociatividad de pequeños y medianos productores agremiados en *Asobofrucol* permite la consolidación de un proceso productivo orientado al trabajo en equipo, la identificación de los líderes capaces de dinamizar las tareas del campo, de producir mejor calidad y mayor cantidad, de tal forma que se fortalece la oferta productiva de mercados internacionales de alta exigencia con mejores precios de compra para los productores”, concluyó Beatríz Hernández. 🌱

241 por ciento
crecieron las exportaciones de aguacate hass en valor, en el último año.

Mercado global de commodities: coyuntura y perspectivas 2017

Carlos Ernesto Leño Concha

General Manager Colombia & Ecuador
Bunge Latin America, LLC

« Analizaremos las proyecciones en la región de América dado su impacto en la formación de precios de cereales, oleaginosas y otros bienes transables en Colombia. »

El comportamiento del mercado global de *commodities* es el resultado de la interacción de múltiples factores, del lado de la oferta y la demanda. Por el lado de la oferta: la propensión a la siembra, como resultado de la rentabilidad de un cultivo en relación con otro, la productividad física en una región u otra asociadas al clima, la tecnología disponible, entre muchos otros. Y desde la demanda, el comportamiento económico en los países importadores/exportadores, la disponibilidad global de un producto determinado, la logística, etc.; factores cuyo peso cambia de un periodo a otro con mucha facilidad y por ende, altera las perspectivas de producción/comercialización y los precios.

Hoy por hoy, la posición de los Fondos de Inversión – los Fondos son especuladores reales en mercados de papel o de físicos-, cuya fortaleza radica en la gran cantidad de dinero disponible para ser posicionado en un mercado determinado. Pareciera que de unos años para acá, los Fondos han encontrado en el mercado de físicos la volatilidad necesaria que atrae su propensión especuladora-, al igual que los mandatos gubernamentales sobre la inclusión de productos agrícolas en la mezcla de los combustibles, son tan fundamentales en el

comportamiento de los mercados, como lo son el clima o la relación de oferta-demanda.

Analizaremos las perspectivas en la región de América dado su impacto en la formación de precios de cereales, oleaginosas y otros bienes transables en Colombia.



Proteínas

En el complejo soya, los Fondos han estructurado un largo de alrededor de 170 mil contratos de frijol soya y de casi 70 mil de harina de soya, lo cual es una posición sumamente agresiva al inicio del 2017.

Las perspectivas de producción en América son altas. EE.UU. tendrá una cosecha de 117 millones de toneladas de frijol soya, Brasil está esperando una cosecha de 105 millones de toneladas, Argentina 54 millones y Uruguay/Paraguay 13 millones. América está proyectando una cosecha alrededor de 290 millones de toneladas, es decir 20 millones adicionales frente al año inmediatamente anterior.

Estados Unidos terminará con inventarios altos, tanto para esta cosecha, como para la siguiente y es que la oferta total se estima pasará de 4.1 millones de *bushels* a 4.531



esta cosecha y 4.744 para la siguiente. Considerando que no haya una mayor alteración en el uso total, los inventarios finales bordearán los 546 millones de *bushels* para esta cosecha y 650 millones para la siguiente, sin duda los más altos desde 2011.

La relación de precios entre el frijol soya y el maíz se ha recuperado a favor del primero, a niveles de 48.6 por ciento, lo que corrobora que se sembrará más frijol que maíz en Estados Unidos. Por el lado de la molienda, los inventarios de harina de soya se ven creciendo, lo que indica que habrá una molienda récord con unos mejores márgenes.

Los factores principales que determinarán la coyuntura para el presente año son el clima de Argentina y Brasil durante febrero y marzo, los márgenes de molienda en China (que hasta la fecha vienen positivos) y la proporción de precios entre soya y maíz, que determinará la propensión a la siembra que será reportada por el *USDA* el 31 de marzo. El tipo de cambio en Brasil y sus efectos en la originación de materia prima, la convergencia en los valores FOB entre Suramérica y EE.UU. y con ello, la evolución de los inventarios en estos países y el clima para sembrar en Estados Unidos.

Se debe destacar que en los países productores, se viene presentando un mejoramiento importante en la productividad física del cultivo de Soya (2.8 ton/hectárea a nivel global), lo cual incrementará la oferta en relación con lo inicialmente previsto.

En cuanto a palma se puede decir que para el calendario de 2017, se espera que la producción de aceite se recobre parcialmente de la severa caída del año anterior y crezca en cerca de 6 millones de toneladas. Sin embargo, la oferta mundial estará muy apretada hasta por lo menos julio - septiembre de 2017, cuando la producción de

Las perspectivas de producción en América son altas. EE.UU tendrá una cosecha de 117 millones de toneladas de frijol soya.

Comportamiento de Estados Unidos

Año de cosecha 2016/17	Unidad	Maíz amarillo	Frijol Soya	Trigo
Inventarios iniciales	(1000 MT)	44,123	5,354	26,552
Producción	(1000 MT)	384,778	117,208	62,859
Importaciones	(1000 MT)	1,397	680	3,130
Total oferta	(1000 MT)	430,298	123,242	92,541
Consumo doméstico animal	(1000 MT)	140.976		6.123
Desperdicio doméstico	(1000 MT)		3,489	
Consumo FSI (Food. Seed & Industrial)	(1000 MT)	173,871		27,788
Molienda	(1000 MT)		52,798	
Total consumo doméstico	(1000 MT)	314,847	56,287	33,911
Exportaciones	(1000 MT)	56,518	55,112	27,896
Inventarios finales	(1000 MT)	58,933	11,843	30,734
Área cosechada	(1000 HA)	35.106	33,482	17,762
Rendimientos	(MT/HA)	11	4	4

Fuente: WASDE, USD A Marzo 9, 2017

aceite de palma en particular, pero también el resto de los principales aceites, exceda el consumo, generando por lo menos una reposición de los inventarios.



Maíz

En concordancia con lo que está sucediendo con el frijol soya, en el maíz también se esperan unas cosechas muy grandes para la presente temporada. Al observar los pronósticos para los principales productores mundiales (Estados Unidos, Argentina, Brasil y Ucrania) se nota un aumento de 62 millones de toneladas.

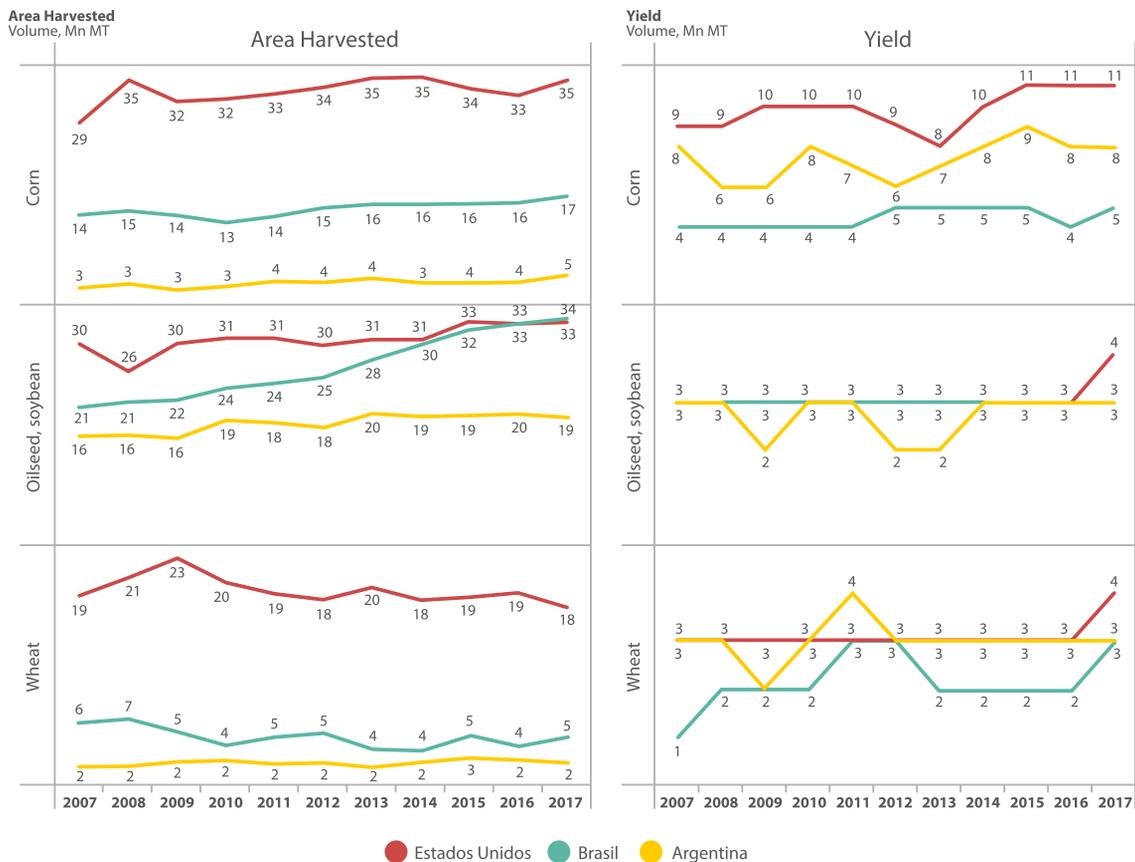
Cosechas muy grandes de trigo en algunos países harán que se genere una sobreoferta de maíz. Los embarques de maíz en el periodo septiembre-agosto se estiman en 8 millones de toneladas menos, de un año al otro. La mezcla de orígenes de exportación ha cambiado este año, dado que la *safirinha* brasilera ha estado por debajo de lo esperado.

En cuanto a clima, después de las inundaciones en Argentina, este se ha normalizado y el pronóstico es positivo. En Brasil a pesar del retraso en algunas zonas, la cosecha de soya es la más adelantada de los últimos 5 años, lo que beneficia al maíz de invierno que viene bastante adelantado y que beneficia la producción y la calidad.

En cuanto a la posición de los Fondos, éstos empezaron cortos el 2017, pero rápidamente se normalizaron y están bastante largos al cierre de febrero. Paralelo a lo que está pasando en Suramérica, en Estados Unidos se



Área cosechada, rendimientos de cosecha y mayores originadores por commodity



espera que el área plantada caiga frente a la soya para la cosecha 2017-2018. Como se explicaba anteriormente, la relación de precios soya/maíz juega a favor del primero, incentivando mayor siembra de poroto.

Los factores principales a seguir en el caso del maíz son: clima en las cosechas de verano en Suramérica, ritmo de cosecha, originación y ventas de exportación en Argentina. La demanda global de maíz ante la nueva situación de gripa aviar en Asia, oferta y demanda de Etanol en EEUU relacionado con exportaciones de Brasil a China, la situación política del nuevo gobierno en Estados Unidos, la firmeza del dólar y las macro tendencias.

En términos FOB, el maíz americano será el más competitivo hasta que salga la cosecha tardía argentina, que invertirá la originación y la oferta disponible.

Trigo

Se esperan unas cosechas muy grandes lideradas por altas productividades físicas. El trigo debería pasar con 21 millones de toneladas adicionales de la cosecha 2015-2016

a la 2016- 2017, generando unos altos inventarios finales de alrededor de 16 millones de toneladas de un año al otro. Desde el punto de vista de producción, el área sembrada 2016-2017 superará los 111.6 millones de hectáreas para una producción estimada en 385.8 millones de toneladas, siendo Europa el responsable de más del 64 por ciento de la producción global. En esta región, pasaremos de 87,5 millones de toneladas producidas por EE.UU., Canadá y Argentina a 100,3 millones de toneladas.

Salvo algunos problemas de calidad en algunos tipos de trigo en Canadá, las cosechas vienen bastante bien en la región, lo cual nos hace pensar que las exportaciones mantendrán su ritmo. Los factores a tomar en consideración, tocan con el clima de invierno, por supuesto, que determinarán niveles de humedad, vomitoxinas y en general, la calidad del trigo. La sobreoferta del trigo Ruso y la venta de los agricultores que puede afectar la formación global de precios. Otra vez, el nuevo gobierno americano, la fortaleza del dólar en relación con otras divisas fuertes, la posición que tomen los Fondos. Y para la parte regional, la cantidad de trigo que importe Brasil desde Argentina. 



Zidres como aporte al desarrollo rural integral

Felipe Fonseca Fino

Director General

Unidad de Planificación Rural Agropecuaria, UPRA

«*Fallo de la Corte Constitucional dio vía libre a la Ley Zidres, por la que se constituyen zonas que están concebidas como territorios con aptitud agrícola, pecuaria y forestal y piscícola, establecidas a partir de planes de desarrollo rural integral.*»

El Plan de Desarrollo 2014-2018, “Todos por un nuevo país”, enfatiza en la importancia de transformar el campo con el propósito de contribuir a la eliminación de las limitantes estructurales del sector agropecuario, que han impedido que el reciente dinamismo económico del país se vea reflejado en las

condiciones de vida de los pobladores rurales y en las actividades agropecuarias que ellos adelantan. Una de estas limitantes está asociada con el conflicto de la tierra, expresado en: “la persistencia de un territorio con grandes vacíos en términos de formalización y regularización de los derechos de propiedad y un conflicto -económico, social y ecológico- en el uso del suelo” (DNP, 2014)¹.

1. Departamento Nacional de Planeación (DNP). (2014). *Bases del Plan Nacional de Desarrollo 2014-2018. «Todos por un nuevo país»*. Bogotá: DNP.

Al revisar las regiones del mundo que tienen la capacidad de incrementar la producción de alimentos de manera sostenible, la FAO ha concluido que el desarrollo de la producción de alimentos hacia el futuro debe estar concentrada en siete países que cuentan con las mejores condiciones para atender este reto mundial: Brasil, República Democrática del Congo, Angola, Sudán, Argentina, Colombia y Bolivia, las cuales contienen cerca del 68 por ciento de la tierra que podría ingresar a la producción agrícola mundial (FAO y Earthscan, 2011).

Así mismo, la *Misión para la Transformación del Campo* identificó la existencia de una alta inseguridad jurídica de la propiedad rural, que se manifiesta en la informalidad en los derechos de propiedad de la tierra, tales como: la ocupación, la posesión, los linderos y la extensión. Se estima que solamente el 21,4 por ciento de los predios rurales está ocupado por propietarios formales, mientras que el 59 por ciento están en condición de informalidad.² La solución a esta problemática requiere del diseño de una política pública más eficiente en relación con la adjudicación o asignación de tierras para promover la pequeña, mediana y gran empresa agropecuaria y forestal, así como la integración vertical y horizontal de las mismas, con el propósito de generar impactos económicos y sociales significativos.

Por lo anterior, la integración y la transformación de los territorios rurales, en particular aquellos que se encuentran rezagados institucionalmente o no han logrado articularse al desarrollo económico regional y nacional requieren de esfuerzos especiales dirigidos a mejorar en ellos la gobernabilidad y el buen gobierno; la infraestructura y conectividad física de los mismos mediante el mantenimiento adecuado de las redes de vías secundarias y terciarias; la corrección del déficit en electrificación, de agua potable y de saneamiento básico; y la conectividad en comunicaciones, entre otras.

En correspondencia, y para aportar a la transformación del sector rural, se propone como uno de los objetivos “ordenar el territorio rural, buscando un mayor acceso a la tierra por parte de los pobladores rurales sin tierras o con tierra insuficiente; el uso eficiente del suelo y la seguridad jurídica sobre los derechos de propiedad bajo un enfoque de crecimiento verde” (DNP, 2014). En esta perspectiva, cobra relevancia la formulación de lineamientos orientados a la atención diferenciada de los territorios con el fin de potenciar el crecimiento económico con equidad, especialmente en aquellas regiones que presentan un mayor rezago en su desarrollo.

Se estima que solamente el 21,4% de los predios rurales está ocupado por propietarios formales, mientras que el 59 por ciento están en condición de informalidad.

Para abordar el desarrollo de determinadas regiones del territorio nacional, se promulgó la Ley 1776 de 2016: “Por la cual se crean y se desarrollan las Zonas de Interés de Desarrollo Rural y Económico” –en adelante, ZIDRES–, concebidas como territorios con aptitud agrícola, pecuaria y forestal y piscícola, establecidas a partir de planes de desarrollo rural integral en un marco de economía formal y de ordenamiento territorial, soportados bajo parámetros de plena competitividad e inserción del recurso humano en un contexto de desarrollo humano sostenible, crecimiento económico regional, desarrollo social y sostenibilidad ambiental (artículo 1º), así como gestionar el cierre de la frontera agrícola bajo un ejercicio que debe ser concertado entre el *Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible* y el *Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural*, que responde también al Acuerdo Final de Paz.



▲ Fonseca Fino, director de la UPRA, cuenta el proceso de constitución de una Zidre.

2. Misión Para la Transformación del Campo MTC “Diagnostico de las condiciones sociales del campo colombiano 2015.

Para ello, se deben desarrollar tres fases iniciales: identificación de áreas potenciales, delimitación y aprobación, antes de la presentación y ejecución de proyectos, siendo la primera de ellas el resultado de un ejercicio técnico y planificado cuya competencia se asignó a la *Unidad de Planificación de Tierras Rurales, Adecuación de Tierras y Usos Agropecuarios, UPRÁ*, en consonancia con el numeral nueve del artículo 6° de la Ley 1551 de 2012, a partir de *Planes de Desarrollo Rural Integral* en un marco de economía formal y de ordenamiento territorial, soportados bajo parámetros de plena competitividad e inserción del recurso humano en un contexto de desarrollo humano sostenible, crecimiento económico regional, desarrollo social y sostenibilidad ambiental.

Identificación

La identificación de áreas potenciales a ser delimitadas y declaradas ZIDRES es el primer paso que se debe surtir, y corresponde a la síntesis metodológica, técnica y jurídica a través de la cual, en primer lugar se sustraen las restricciones legales definidas por la ley, y luego determinar las variables técnicas a partir de las cuales se estructuran los requisitos que deben cumplir las áreas potenciales.

Para el desarrollo de esta primera fase, se parte de un estudio general de carácter nacional, a partir de distintos insumos técnicos que determinen las áreas a partir de:

- I. Restricciones legales de conformidad con los artículos 29° y 30° ibídem y que hacen referencia a la exclusión de los territorios asignados o destinados a las comunidades negras- títulos colectivos; comunidades indígenas- resguardo indígenas constituidos; colonos- Zonas de reserva campesina constituidas; y las áreas declaradas y delimitadas como ecosistemas estratégicos, parques naturales, páramos y humedales.

- II. Exclusiones técnicas, entendidas como aquellas áreas con alta pendiente y riesgos naturales, entre otras, que hacen que los territorios no sean aptas para el desarrollo de actividades agropecuarias y forestales.

- III. Cumplimiento de los requisitos establecidos en el inciso 2° del artículo 1° de la Ley, y que se constituye en lineamientos para determinar (1) zonas que se encuentren aisladas de los centros urbanos más significativos, (2) demanden elevados costos de adaptación productiva por sus características agrológicas y climáticas, (3) Tengan baja densidad poblacional, (4) presenten altos índices de pobreza; o (5) carezcan de infraestructura mínima para el transporte y comercialización de los productos.

Por ende, la fase de identificación de áreas potenciales comprende el análisis técnico, jurídico y espacial de caracterización y recopilación de la información oficial disponible en las entidades del orden nacional que tienen responsabilidades sobre el manejo de los indicadores y variables establecidas para cuantificar y cualificar los requisitos establecidos, así como aquellas que intervienen en el acceso y adjudicación de tierras rurales y la conservación del ambiente.

Delimitación y aprobación

Con la información disponible, la *UPRÁ* adelanta los análisis geográficos para cada requisito determinado y genera los correspondientes mapas. Una vez concluye el procesamiento de información y la generación de los resultados, realiza la superposición de cada uno de ellos para lograr un único mapa que representa el cruce de todos los requisitos y que representa las áreas potenciales para ser declaradas ZIDRES, para ser entregadas al *Departamento Nacional de Planeación, DNP*, con miras a efectuar la etapa subsiguiente de delimitación (artículo 2.18.2.1. Parte 18 al Libro 2 del Decreto 1071 de 2015, Decreto Único Reglamentario del *Sector Administrativo Agropecuario, Pesquero y de Desarrollo Rural*, 1071 de 2015).

68 por ciento

de la tierra que podría ingresar a la producción agrícola mundial está contenida en siete países, uno de ellos, Colombia.





La delimitación de la ZIDRES será adoptada mediante documento Conpes y su aprobación será responsabilidad del Consejo de Ministros.

La delimitación de la ZIDRES, será adoptada mediante documento Conpes y su aprobación será responsabilidad del Consejo de Ministros, que se materializa mediante acto administrativo, una vez se disponga de los planes de desarrollo integral, en la cual se integra el componente de ordenamiento productivo y social de la propiedad rural, y con ello que las zonas aprobadas hagan parte de la política de planeación y desarrollo, de tal forma que el compromiso de todo el Gobierno Nacional en el eficaz cumplimiento de los elementos constitutivos de las ZIDRES.

En el proceso de aprobación de una ZIDRES, se surte su planeación. Se requiere de una planeación participativa del desarrollo rural que coordine esfuerzos y políticas, genere compromisos entre los involucrados y tenga en cuenta las necesidades de los distintos actores sociales asentados en el territorio, con la finalidad de ordenar la ocupación y uso del territorio de acuerdo con sus condiciones físicas, procurando la optimización de los recursos disponibles, la reducción de las posibilidades de riesgo para los pobladores y el logro del bienestar común.

Se puede afirmar que, este nuevo instrumento con el que cuenta el sector del desarrollo rural agropecuario constituye en un salto cualitativo, en cuanto propone una estrategia de desarrollo productivo, económico y social de zonas aisladas y poco productivas del territorio

Zidres en tres pasos



Una Zona de Interés de Desarrollo Rural, Económico y Social, debe contemplar estas fases:

- 1 Identificación de áreas potenciales, delimitación y aprobación. Este es resultado de un ejercicio técnico y planificado, cuya competencia se asignó a la Unidad de Planeación de Tierras Rurales, Adecuación de Tierras y Usos Agropecuarios, UPR.
- 2 Delimitación de la ZIDRES, será adoptada mediante documento Conpes y su aprobación será responsabilidad del Consejo de Ministros, que se materializa mediante acto administrativo.
- 3 Planeación participativa del desarrollo rural que coordine esfuerzos y políticas, genere compromisos entre los involucrados y tenga en cuenta las necesidades de los distintos actores sociales asentados en el territorio.

nacional, que requieren ser articuladas a la economía regional y nacional en condiciones de competitividad, equidad y sostenibilidad, que parten de un ejercicio técnico de planeación que permite consolidar los objetivos perseguidos por las ZIDRES y su adecuación e inserción en los territorios, precedido por criterios de información, concertación y coordinación con los concejos municipales de los entes territoriales.

En la incorporación de estos territorios a la actividad económica del país en condiciones de competitividad, equidad y sostenibilidad, se hace énfasis en la contribución al cubrimiento a la demanda interna alimentaria, la sustitución de importaciones, al desarrollo no solo del sector agropecuario sino de los territorios vinculados y a una disminución considerable de las brechas existentes entre el campo y la ciudad. 🌱



Mapiripán, un territorio de progreso

« Enfoque social, productivo y ambiental, tres elementos clave en el desarrollo de proyectos agro-empresariales. Con plantación de palma, los habitantes de este municipio del Meta están acercándose a más oportunidades. »

Al buscar en google qué resultados arroja la palabra Mapiripán, los titulares apuntan a: una historia reproducida de violencia, masacre, horror, tierra sin memoria. Más adelante, también hay aliento y esperanza con enunciados como el que describe este lugar como uno de los municipios del Meta en el que renacerá la Paz. El municipio de Mapiripán está localizado a 333 kilómetros, por vía terrestre, de Villavicencio. El área es de 1,1 millones de hectáreas en la que habitan alrededor de 17 mil 300 personas y seis resguardos indígenas.

Ahí, en 2008, llegó un emprendimiento con capital proveniente de Italia que, basado en la extracción de aceite de palma ha brindado a la población de nuevas oportunidades. El resultado de su gestión a la fecha es el de una compañía con 10.000 hectáreas propias, 8.000 en producción y las demás dedicadas a proyectos piloto de siembra en alianza con pequeños productores.

En una visita de líderes de opinión, guiada por la compañía y Fedepalma, y a la que asistió la *Sociedad de Agricultores de Colombia, SAC*, se explicó todo el modelo de Poligrow que, desde el punto de vista de Andrés Felipe García Azuero, vicepresidente de Asuntos Gremiales, “es una muestra de desarrollo de país, sobre todo desde el punto de vista de posconflicto”.

El emprendimiento ha generado impacto positivo en la vida de un pueblo que vivía de un sinnúmero de actividades ilícitas, principalmente relacionadas con el narcotráfico.

“Hay una parte en producción, tienen construida una planta extractora de aceite de palma. La empresa genera 400 empleos en la zona y son puestos totalmente formalizados. Del total, alrededor de 25 están prestación de servicios. De resto, todos tienen contratos a término indefinido y cuentan con seguridad social”.

El emprendimiento ha generado impacto positivo en la vida de un pueblo que anteriormente vivía de un sinnúmero de actividades ilícitas, principalmente relacionadas con el narcotráfico. En una investigación de la *Fundación Ideas para la Paz*, *USAID* y la *Organización Internacional para las Migraciones, OIM*, se explica que varios grupos al margen de la ley se han asentado en el Meta y especialmente en el Municipio de Mapiripán.



Medio ambiente, un objetivo claro

Además de las Buenas Prácticas Agrícolas, BPA, el caso *Poligrow* contempla el desarrollo de un ecosistema con mayor diversidad de flora y fauna y de polinizadores e insectos que ayudan a controlar biológicamente las plagas.

La empresa realiza sus propios monitoreos de biodiversidad con personal propio y es su decisión. Han venido identificando unas especies de pifitas que eventualmente les puede servir como controladores biológicos.

En su monitoreo ambiental han identificado jaguares, pumas, venados, y lo que han observado es que los venados están aumentando su tamaño por el mismo ecosistema que les provee la palma.

“La actividad de las *FARC* también ha sido visible en el suroriente de la región del Ariari (Puerto Rico, Puerto Concordia y Vistahermosa) y en el municipio de Mapiripán, donde a partir del año 2011 el grupo guerrillero ha intentado retomar la zona de influencia del río Guaviare -anteriormente en control de la banda del *Erpac-*, estratégica para el control del narcotráfico y otras actividades delictivas”.

(...) Las bandas criminales, por su parte, han mostrado un constante proceso de mutación en el que una vez los jefes abandonan el cargo (ya sea por homicidio, captura o muerte en combate), la jefatura de la banda es asumida por sus mandos medios, el grupo es absorbido o vendido a otra estructura criminal o desaparece”.

400 empleos formales

genera *Poligrow* en Mapiripán, un municipio que tiene más de 17.000 habitantes.

Servicios y beneficios económicos en el pueblo

García Azuero cuenta que “esta empresa, como apuesta de desarrollo, decidió que no iba a montar un campamento en su plantación, a darle alojamiento a los trabajadores y construir un restaurante para tenerlos internados. Hizo una puesta diferente y es que sus trabajadores vivan en el pueblo y en vez de hacer las inversiones en la plantación, hacerlas afuera. Con eso, está generando desarrollo y economías de escala. La empresa está promoviendo que los alimentos que consumen, sean los que la gente del municipio provea”.

Dicho por el alcalde de Mapiripán, Alexander Mejía Buitrago, *Poligrow* paga entre \$200 y \$300 millones de impuestos al año, siendo la principal fuente de libre inversión directa del municipio.

Importante que en este tipo de iniciativas, además de pensar en crecer en hectáreas, también haya interés en proveer asistencia técnica y transferir conocimiento entre los productores. El propósito de *Poligrow* es el de incentivar la producción de otros que puedan ser sus futuros proveedores. Por eso, ahora están tocando puertas y buscando alianzas con el *gobierno* para ver cómo escalar sus iniciativas en esta materia.

“Hoy en día lo que veo es una historia de éxito para una región sin amparo, sin presencia del Estado. Una empresa puede ser una dinamizadora de economía”, concluye García Azuero. 🌱

En 2017 hay buenas expectativas para la actividad productiva

Martha Carreño

Coordinadora de Estudios Económicos, SAC

« En 2016, el PIB del sector agropecuario fue de 0,5%, una de las cifras más bajas en los últimos años. El clima fue uno de los factores que más golpeó la producción. Para este año, las perspectivas de algunos subsectores indican mejoras significativas. »

Para el año 2016, la SAC estimó un crecimiento en el valor de la producción agropecuaria -a pesos de 2005-, de 0,2 por ciento, nivel inferior al crecimiento registrado en 2015 (2,5 por ciento) e igualmente inferior al promedio del quinquenio 2011-2015 (2,8 por ciento). Este resultado fue motivado básicamente por la contracción de las actividades agrícolas de ciclo largo (cultivos de tardío rendimiento) y el descenso en las actividades pecuarias: bovina de carne y leche.

En efecto, el valor de la producción de la agricultura de ciclo largo mostró un descenso de 0,5 por ciento, mientras que en ciclo corto (semestrales) se observó un crecimiento de 2,2 por ciento, originando para el conjunto de las actividades agrícolas sin café: un crecimiento de 0,3 por ciento y una contribución al crecimiento sectorial de 0,2 puntos.

Agricultura de ciclo corto **3,2%**

Producción
9 millones de toneladas



Maíz

Área cosechada	Producción
394.000 hectáreas	1,3 millones de toneladas
↓ 1,7%	↓ 10,5%



Algodón

Área cosechada	Producción
18.100 hectáreas	13.218 toneladas
↓ 42,5%	↓ 45,7%



Arroz

Área cosechada	Producción
542.743 hectáreas	2,9 millones de toneladas
↑ 23,9%	↑ 27%



Papa

Área cosechada	Producción
124.000 hectáreas	2,4 millones de toneladas
↑ 1,3%	↓ 10,1%



Sorgo, cebada, trigo, ajonjolí, tabaco rubio y maní

Área cosechada	Producción
24.000 hectáreas	48.000 toneladas
↓ 2,4%	↓ 1,8%



Hortalizas

Área cosechada	Producción
118.000 hectáreas	2 millones de toneladas
↑ 2,8%	↑ 6%

Periodo: Enero-Diciembre 2016.

Fuente: Gremios y Gobierno Nacional - Análisis Departamento de Estudios Económicos, SAC

Agricultura de ciclo largo **2%**
(con café)
Producción
18,3 millones de toneladas



Café
Producción
14,2 millones de sacos
0,4% ↑



Banano de exportación
Producción
93 millones de cajas
0,78% ↓



Cacao
Producción
57.785 toneladas
3,6% ↑



Aceite de palma (crudo)
Área cosechada
399.000 hectáreas
Producción
1,1 millones de toneladas
↑ 5,7% | 10,2% ↓



Caña de azúcar
Producción azúcar
2,1 millones de toneladas
↓ 11%
Producción alcohol carburante
434 millones
↓ 4,9%



Sector Pecuario **0,04%**
Producción
4,9 millones de toneladas



Avicultura
Producción pollo ↑ **3,8%**
Producción huevo ↑ **6,6%**
Producción total ↑ **4,7%**



Porcicultura
Producción de cerdo
Se sacrificaron 4,1 millones de cabezas
12,4%



Ganado Bovino
Producción de Leche
6.391 millones de litros
↓ 3,5%
Producción de carne
1,5 millones de toneladas
↓ 7,7%
(kilo en pie)

Comercio agropecuario y agroindustria
Exportaciones

● Volumen
● Valor

Disminución en los volúmenes exportados

Por otra parte, se destacan los aumentos en rubros como



Azúcar
-34,9%
-21,3%



Melazas
-85,6%
-84,4%



Cacao en grano
-24%
24,3%



Leche
-96,7%
-96,2%



Aceite de Palma
-7,5%
-9,3%



Pescado congelado
-16,7%
-16,9%



Artículos de confitería sin cacao
-12,7%
1,9%



Banano
16,4%
14%



Flores
5,7%
1,3%



Demás frutas
56,4%
38,9%



Margarinas
82,4%
79,7%



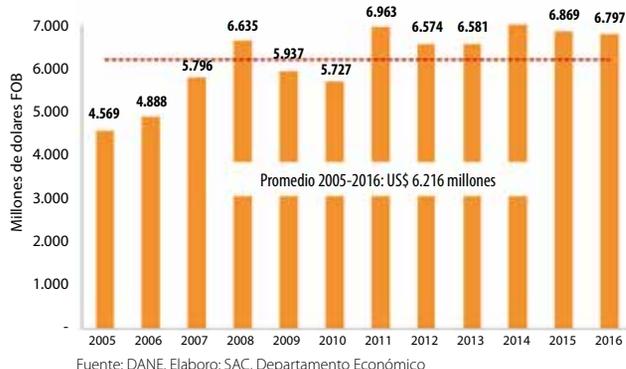
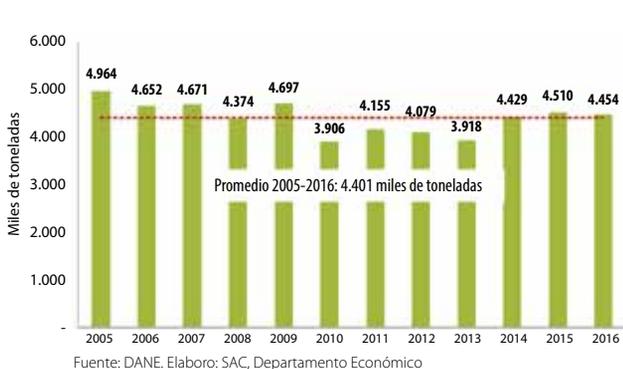
Café*
3%
-4,4%



Periodo: Enero-Diciembre 2016.
Fuente: Gremios y Gobierno Nacional
Análisis Departamento de Estudios Económicos, SAC

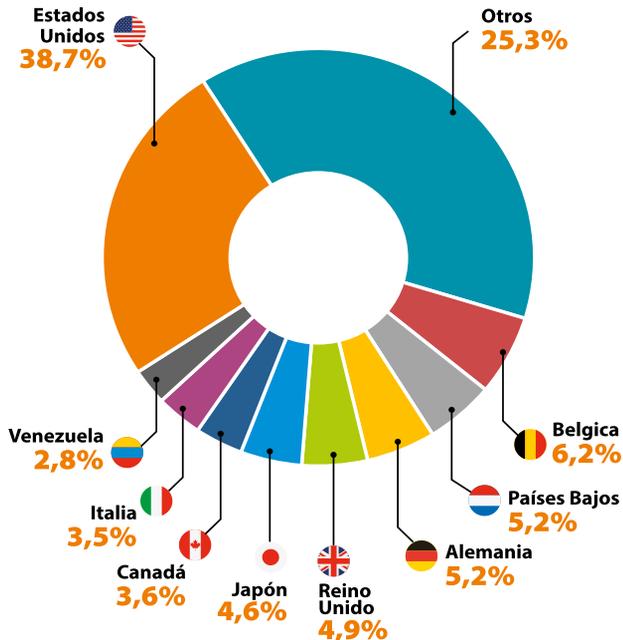
Exportaciones de productos agropecuarios y agroindustriales

Enero - Diciembre 2016



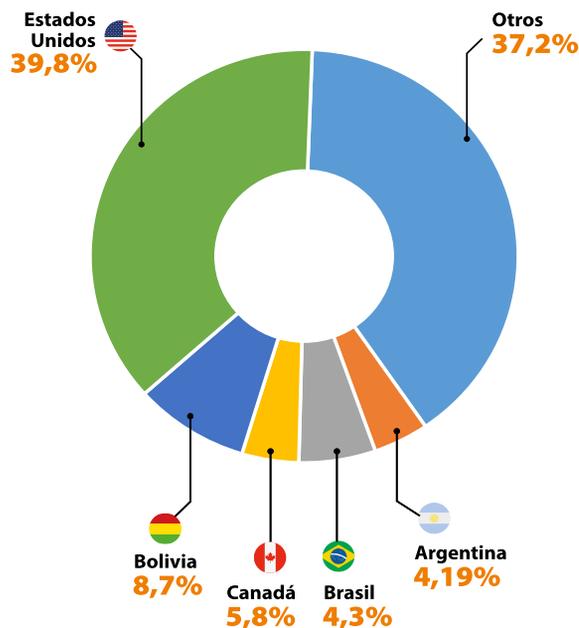
Destinos de las exportaciones 2016

*Por valor de exportaciones



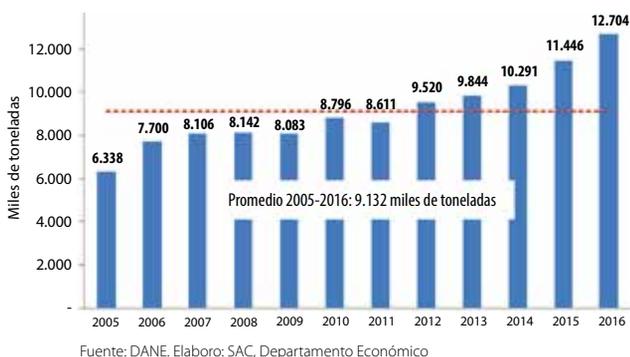
Origen de las importaciones 2016

*Por valor de importaciones



Importaciones de productos agropecuarios y agroindustriales

Enero - Diciembre 2016



Importaciones por productos



Maíz

Volumen: -2,8%
Valor: -8,8%

Trigo

Volumen: 22,9%
Valor: 4,1%

Azúcar

Volumen: 277%
Valor: 320,7%

Agua (incluida agua mineral y la gaseada)

Volumen: 104%
Valor: 63%

Aceite y grasas animales y vegetales

Volumen: 28,8%
Valor: 21,3%

Los demás residuos y desperdicios de la industria alimentaria

Volumen: 30,6%
Valor: 9,9%

Carnes y despojos de aves

Volumen: 82,1%
Valor: 55,2%

Leche

Volumen: 144%
Valor: 106,4%

Torta de soya

Volumen: 6,4
Valor: -2,7

Período: 2016 con respecto a 2015
Fuente: Gobierno, Gremios y Cálculos SAC

Este fue el comportamiento del sector en 2016, fuertemente afectado por el fenómeno de El Niño, y las perspectivas de algunos subsectores para este nuevo año.

Estimación subsectorial 2017



Banano

Aumento en producción en 2017: 3%

Factores positivos:

- Mejoras en productividad por hectárea, particularmente en la zona del Urabá, gracias a la normalización del clima.

Fuente: Augura



Papa

Crecimiento de área de la primera cosecha del año y repunte en la producción de 33% para 1,2 millones de toneladas.

Factores positivos:

- Mejora en productividad.
- Condiciones climáticas favorables.

Fuente: Consejo Nacional de la Papa



Café

Producción prevista para 2017: 14,5 - 14,8 millones de sacos de 60 Kg.

Factores positivos:

- 140.000 hectáreas ingresan a producción.
- 200.000 hectáreas alcanzan su madurez productiva.
- Condiciones climáticas favorables.
- Entrega de incentivos de fertilizantes contribuiría a la floración y buen desarrollo de frutos.

Fuente: Federacafé.



Maíz

Sondeo preliminar de Fenalce arroja que el área cosechada en maíz incrementó un 34% a 234.954 hectáreas. Esto representa 891.834 toneladas, 58% más que las reportadas en igual periodo del año anterior.

Factores positivos:

- Políticas del Gobierno enfocadas en estimular las siembras.
- Clima favorable.



Arroz

En la primera cosecha de 2017, se registraron 178.000 hectáreas, un incremento de 17% con respecto al año anterior. Se espera una producción cercana de 1.033.300 toneladas para el primer semestre.

Factores positivos:

- Clima.
- Precio relativamente buenos que estimularon siembras.
- Incentivos del gobierno a través de Colombia Siembra.
- Mejora en rendimiento por incursión de nuevas variedades.
- Implementación y resultados del programa AMTEC.

Fuente: Fedearroz



Palma

Crecimiento en la producción de aceite crudo en 2017: 5%

Factores positivos:

- Recuperación de la productividad. El gremio palmero está revisando su estimativo de crecimiento al alza, teniendo la buena dinámica de los cultivos en los tres primeros meses del año.

Fuente: Fedepalma.



Porcicultura

Se espera un crecimiento en 2017 de 2,8%, según Pork Colombia



Avicultura

Condiciones favorables de precios.

- Crecimiento huevo en 2017: 5,5%.
- Crecimiento de pollo en 2017: 5,9%.

Fuente: Fenavi.

NOTISAC

Los días 3 y 4 de marzo en el *Centro Internacional de Agricultura Tropical (CIAT), CasaToro* con su marca *John Deere*, realizó Reunión Nacional de Ventas de la línea de maquinaria agrícola.



▲ El objetivo de la reunión fue generar un espacio de relacionamiento para direccionar los resultados de 2017. Al encuentro asistieron 46 personas del equipo.



▲ Se reforzaron conceptos como el trabajo en equipo, respuestas más allá de lo evidente, la actitud, la integralidad, la comunicación y la disponibilidad.

El pasado 30 de marzo se llevó a cabo la cuadragésima cuarta *Asamblea General de Asocolflores*. El gremio floricultor contó su gestión de 2016, año en el que sumaron US\$1.312 millones en exportaciones.



▲ Se presentaron los avances de Asocolflores que se evidencian bajo los tres pilares: Sostenibilidad, Fomento a la exportación e Innovación.



▲ A la Asamblea del gremio asistió el presidente del Banco Agrario, Carlos Ramiro Chaparro. En la foto lo acompaña el presidente de Asocolflores, Augusto Solano.

Corpoica llevó a cabo su XXVI Asamblea General de Miembros Activos, evento en el que presentó sus principales avances en materia de ciencia, tecnología e innovación para el sector agropecuario.



▲ El director de Corpoica, Juan Lucas Restrepo Ibiza, presentó los planes de mejora de la institución, y destacó los avances en materia de recurso humano altamente capacitado en función del campo colombiano.



▲ La SAC participó de esta Asamblea. Como miembro de su Junta Directiva estuvo en la presentación del informe de gestión de la entidad en 2016 y felicitó el papel desempeñado para el desarrollo rural.

La reunión ordinaria de la Junta Directiva de la SAC, se realizó con el apoyo del equipo del Gremio y fue liderada por su presidente Jorge Enrique Bedoya Vizcaya en las instalaciones de la Policía Nacional.



▲ La Junta Directiva tuvo la oportunidad de conversar con líderes de la Policía sobre los avances en materia de seguridad en las regiones y su compromiso por mantener la red de comunicación para llevar tranquilidad al campo.



▲ A la Junta Directiva asistieron: el director general de la Policía, el mayor general Jorge Hernando Nieto Rojas; el viceministro de Defensa, Anibal Fernández de Soto; y el director de la Policía Rural, el mayor general Rodrigo González Herrera.



Biocombustibles por el medio ambiente

Con el fin de cuidar el medio ambiente y de reducir el efecto de los combustibles, el departamento de Antioquia aumentó de 6% a 8% la mezcla de bioetanol en la gasolina. Esto, de acuerdo a lo expuesto en la resolución 40277 del 4 de abril de 2017 del *Ministerio de Minas y Energía*.

El vicepresidente ejecutivo de *Asocaña*, Juan Carlos Mira, aseguró que la decisión ayudará a mejorar las condiciones ambientales de Medellín, especialmente, pues el "bioetanol es un oxigenante para la gasolina que es renovable y sostenible, y se consigue una mejor combustión, reduciendo las emisiones de gases tóxicos como el monóxido de carbono y de hidrocarburos no quemados".

Ojo a los sistemas de drenaje y protección sanitaria con las lluvias

El *IDEAM* prevé que para abril, las precipitaciones continuarán, pero que a mitad de año se vendrá una temporada de pocas lluvias o seca. "En áreas de alta susceptibilidad a excesos hídricos es importante estar completamente alerta y tener previamente diseñados esquemas de manejo agronómico como drenajes para zonas planas y mecanismos integrados de protección sanitaria", advierte el *Ministerio de Agricultura*.



NOVEDADES

Siga nuestras noticias en @SAColombia



Se acerca el Congreso de Fedepalma

Del 7 al 9 de junio de 2017, se realizará en el Centro de Convenciones Puerta de Oro - Barranquilla, la XLV versión del Congreso Nacional de Cultivadores de Palma de Aceite.

Las inscripciones ya están abiertas para el público y habrá descuento por pronto pago.

Arroceros y la falta de maquinaria moderna

Uno de los resultados que arrojó el *IV Censo Nacional Arrocero en 2016*, que realiza *Fedearroz*, fue el estado obsoleto de la maquinaria de los productores, compuesta por cosechadoras y tractores en su mayoría. Los registros resultaron de recorrer todo el país y entrevistar a más de 16 mil agricultores en 210 municipios.

En el caso de los tractores, 48,2 por ciento tienen más de 15 años lo que significa un alto grado de ineficiencia técnica y económica. Con relación al parque de combinadas, el reto a superar es aún mayor que el de los tractores, ya que en su mayoría no solo son obsoletas sino insuficientes.



Knowledge grows



Más granos,
más calidad y mejor taza
Cultive como los que saben para rendir
como los mejores.



Los resultados hablan por sí mismos. En la fotografía los ganadores del **Programa Yara Champion 2016**.

Síguenos y conoce más sobre Yara en:

 www.facebook.com/YaraColombia

 www.yara.com.co

Cuenta con el servicio posventa de CasaToro John Deere por todo el país



CasaToro John Deere cuenta con la más completa red de atención en servicio posventa con cobertura a nivel nacional. Tenemos la infraestructura necesaria para garantizar nuestro servicio técnico especializado, oferta de maquinaria y repuestos originales cuando lo necesite.



JOHN DEERE

CasaToro, el único representante de John Deere en Colombia

CasaToro
Compre con confianza

Línea única nacional: 01 8000 110 724 ¡Esta es su Casa! • www.casatoromaquinaria.com.co
• Bogotá: PBX: (1) 676 0022 • Cali: PBX: (2) 524 1164 • Barranquilla: PBX: (5) 377 7844 • Ibagué: PBX: (8) 267 5714
• Medellín: PBX: (4) 4446747 • Montería: Cel.: 317 658 4350 • Valledupar: PBX: (5) 572 8484 • Villavicencio: PBX: (8) 668 1552 - (8) 663 0197 • Puerto Gaitán: Cel.: 318 347 2428 • Yopal: Cel.: 317 294 4199 • Neiva: Cel.: 321 373 6072.